



# WORKSHOP 6

## BOHNANZA

Negociar novamente e planejar

### Introdução

Neste workshop vamos jogar Bohnanza novamente. A estrutura do workshop é a mesma, exceto na parte da reflexão e conclusão.

# A1

Os participantes vão jogar Bohnanza, mas desta vez, em grupos diferentes.

### Bohnanza

Poderão ser colocadas as seguintes questões de reflexão e conclusão:

- Que tipo de argumento usou para negociar com os outros? (emocional, racional)
- Qual foi o seu objetivo neste jogo? (Divertir-se, enfrentar os outros, conseguir mais moedas / campos, etc.)
- Como foi para si pedir uma carta e como foi quando os outros lhe pediram? Quando mais pessoas queriam negociar consigo, como decidiu com quem ia colaborar?
- Como foi diferente da primeira vez que jogou este jogo?
- Manteve a sua estratégia e motivação ou mudou alguma coisa? Como?

# A2

### Conclusões

REFLECT

CONCLUDE

CHOOSE

IMPLEMENT